# Pressemitteilung

# Nabenhauer Consulting übernimmt Vertriebsorganisation

***Steinach/St. Gallen im Januar 2015* Vertriebsspezialist Robert Nabenhauer übernimmt für ausgewählte digitale Projekte die Vertriebsorganisation und begleitet von der Entwicklung bis zum finalen Produkt. Die Kontaktaufnahme erfolgt unter LINK.**

Gegen Beteiligung am Umsatz übernimmt der Vertriebsprofi Robert Nabenhauer bei engagierten digitalen Projekten die Vertriebsorganisation. Das schließt die komplette Vertriebsübernahme inklusive aller anfallenden Arbeitsschritte mit ein. Nabenhauer zählte in der Verpackungsbranche jahrelang zu den Spitzenkräften, die auf unkonventionelle Art und Weise erfolgreich Umsatzsteigerung und Produktentwicklung betrieben. Seit 2012 ist der Autor diverser Sach- und Fachbücher als Unternehmensberater dabei, anderen Unternehmern aus dem Hamsterrad der Vertriebsarbeit zu helfen.

„Im Zuge dieser Unternehmensberatungen kommen immer wieder die mangelnden Ressourcen für neue Projekte auf“ berichtet Robert Nabenhauer. Viele Unternehmer seien voller Ideen und hätten nahezu fertige Projekte für digitale Produkte im Kopf. „Aber es gibt weder ausreichend Zeit für das neue Produkt, noch das passende Vertriebs-Know-how. Das macht es den Unternehmern schwer, ganz durchzustarten.“ Insbesondere, wenn sich primär auf die eigentliche Kernkompetenz des Unternehmens konzentriert werden soll, wie es in den Coachings häufig angesprochen wird. Lukrative Nebenprojekte landen dann häufig in einer Schublade und werden gar nicht erst umgesetzt.

„Mir macht der Vertrieb wahnsinnig viel Spaß. Mit dem PreSales Marketing System ist es außerdem vergleichsweise schnell machbar, ein neues digitales Projekt verkaufsfähig auf den Markt zu bringen. Mit der Vertriebsübernahme biete ich künftig eine Möglichkeit an, damit spannende neue Projekte umgesetzt werden – auch wenn es an den Ressourcen für den Vertrieb hapert!“

Mitbringen müssten die Ideengeber lediglich eine fertige Ausarbeitung der Idee beziehungsweise des digitalen Produkts. Wenn Robert Nabenhauer das Konzept geprüft und für geeignet bewertet hat, übernimmt er die weitere Vertriebsorganisation und kümmert sich um die Details. Interessenten können unter LINK Kontakt zu Robert Nabenhauer aufnehmen und ihm das nächste spannende digitale Projekt vorschlagen. Die Formalitäten und alle weiteren Absprachen werden dann direkt und persönlich geführt.

**Presseinformationen**

**Informationen zum Unternehmen Robert Nabenhauer Consulting:**

*Nabenhauer Consulting entstand aus der Vision von Gründer Robert Nabenhauer und beschreitet neue Wege in der Beratung. Im Fokus steht die Beratung von Unternehmen, die sich mit umfassenden Konzepten und neuen Wegen für ihren unternehmerischen Erfolg auseinander setzen wollen. Robert Nabenhauer hat sich bereits vielfach als erfolgreicher Buchautor und Unternehmer einen Namen gemacht.*

**Kontaktinformationen Presse:**

Robert Nabenhauer Consulting

Geschäftsführer

Robert Nabenhauer

Weidenhofstrasse 22

CH-9323 Steinach

[presse@nabenhauer-consulting.com](mailto:presse@nabenhauer-consulting.com)

[www.nabenhauer-consulting.com](http://www.nabenhauer-consulting.com)

Logo und kostenfreies Bildmaterial in druckfähiger Auflösung erhältlich bei Robert Nabenhauer unter [presse@nabenhauer-consulting.com](mailto:presse@nabenhauer-consulting.com) oder unter <http://www.nabenhauer-consulting.com/presse/downloads.html>.

*2.848 Zeichen, Abdruck honorarfrei, Belegheft erbeten.*